

Sparkso

Token Economics



L'ICO débute en **juin 2022** pour s'achever en **octobre 2022** (durée de **120 jours**).

Sur une **offre totale et fixe de 420 millions de POXO**, plus d'un tiers des tokens (33,5%) sera proposé au public pendant la campagne d'ICO. Des bonus seront également distribués aux souscripteurs.

Le contrat lié au TGE (Token Generation Event) est **audité** et **certifié** par la société **CertiK**.

Les objectifs formulés en matière de levée de fonds se déclinent comme suit :

- **Soft Cap** : Il s'agit du montant minimal à collecter pour que le projet Sparkso puisse être réalisé¹. Cet objectif de collecte permet d'implémenter le socle de la marketplace ainsi que les dApps de la Generation One.
- **Middle Cap** : Ce niveau de collecte permet la réalisation des projets de la Generation Two en avance de phase, tout en garantissant le soutien du prix du POXO sur les échanges (pleine application de la politique anti-dump, décrite plus loin).
- **Hard Cap** : Ce montant maximal de collecte offre la possibilité d'introduire le Metaverse et l'IA dans les dApps de la Generation One.



¹ Si la Soft Cap n'est pas atteinte, les fonds collectés sont bien entendu restitués aux souscripteurs.



Token Generation Event

Total Token Supply	420 000 000
Total ICO Issuance	160 860 000
TGE (without Bonus & Referral)	140 700 000
In %	33,5 %
Bonus & Referral	20 160 000
Soft Cap	2 000 000 €
Middle Cap	4 500 000 €
Hard Cap	10 000 000 €
Audit of the Contract	Verified by CertiK (May 2022)
Token Completion Timeframe	120 Days
Token Launch Completion	When either the maximum number of POXO have been distributed or by the sale completion date
Issuer of POXO Tokens	SPARKSO
Currencies Accepted	MATIC, Stablecoin, Fiat²





Le Token POXO

Le **POXO** est un multi-utility token émis en conformité avec le cadre réglementaire européen.

Token Name	SPARKSO
Ticker Name	POXO
Technology / Network	ERC-20 / Polygon
Total Supply	420 000 000
Type of Supply	Fixed
Token Features	Multi-Utility Token



Conditions de la Souscription

La campagne d'ICO est structurée en **quatre rounds** qui se différencient sur les conditions de prix, de bonus, de cliff et de vesting.

Le **cliff** correspond à l'étendue de la période, à partir de la veille du listing³, pendant laquelle la totalité des tokens dus à un bénéficiaire demeure verrouillée et, donc, non distribuable. A l'issue de cette période, les tokens sont soit entièrement libérés, soit partiellement.

Dans le second cas (libération partielle), les tokens restants dus sont distribués en plusieurs séquences et selon une cadence précise (linéaire, dégressive, etc.) : il s'agit du **vesting**.

Le cliff et le vesting sont des mécanismes permettant de maîtriser le rythme d'écoulement des tokens au sein du marché, en vue de limiter l'impact de la pression à la vente qui intervient généralement à chaque listing d'un nouveau token.

Ainsi, nous appliquons ici des modalités de cliff et de vesting de façon à soutenir la stabilité du prix du POXO à l'issue de son listing.



3 Néanmoins, dans le souci de laisser suffisamment de temps aux souscripteurs pour récupérer leurs tokens, la date de départ du cliff sera positionnée quelques jours avant la veille du listing.



Rounds de l'ICO	Nombre de Tokens en Vente	Prix	Cliff	Vesting			Bonus	Referral	Durée de l'ICO	Ticket d'Entrée
				1ère Distribution de Tokens	Durée	Fréquence				
Round 1	14 070 000	0,04 €	/	80 %	4 Mois	30 Jours	20 %	5 %	120 Jours	200 € Mini
Dont : 500 premiers souscripteurs			/	80 %	4 Mois	30 Jours	30 %			500 € Mini
Round 2	35 175 000	0,06 €	/	20 %	8 Mois	30 Jours	15 %	5 %		200 € Mini
Round 3	42 210 000	0,08 €	/	10 %	12 Mois	30 Jours	10 %	5 %		200 € Mini
Round 4	49 245 000	0,09 €	30 jours	10 %	12 Mois	30 Jours	/	5 %		200 € Mini



Modalités de Participation

1. **Interface de souscription Sparkso** (www.sparkso.io) : Echanger des MATIC contre des POXO dans un cadre totalement décentralisé, en connectant son wallet personnel (MetaMask, Trust Wallet, etc.). [**Modalité Recommandée**⁴]
2. **Exchange centralisé** (Binance, Kucoin, Kraken, etc.) : Acheter des POXO en transférant du **stablecoin** vers une adresse indiquée sur l'espace de souscription Sparkso.
3. **NFT** : Acquérir des NFT émis par Sparkso sur la plate-forme OpenSea, dans le cadre de la collection « **Sparkso Goodies** ».

La collection est en édition limitée et se compose de 5 000 pièces, valorisées entre 100€ et 5 000€, et différenciées (Silver, Gold, Platinum, Diamond). Il est alors offert aux détenteurs le cumul des possibilités suivantes :

- Utilisation sur la marketplace Sparkso⁵ (accès aux dApps, participation aux jeux-concours, etc.)
- Détention en tant que collectibles (valeur indexée sur le succès futur de Sparkso)
- Echange contre des tokens POXO

	Silver	Gold	Platinum	Diamond
Nombre de pièces	4 000	850	120	30
Prix unitaire	100 €	500 €	1 000 €	5 000 €

En outre, la mise en vente de cette collection permet de souscrire en **monnaie fiat**, étant donné qu'il est possible de régler par **carte bancaire** sur OpenSea.

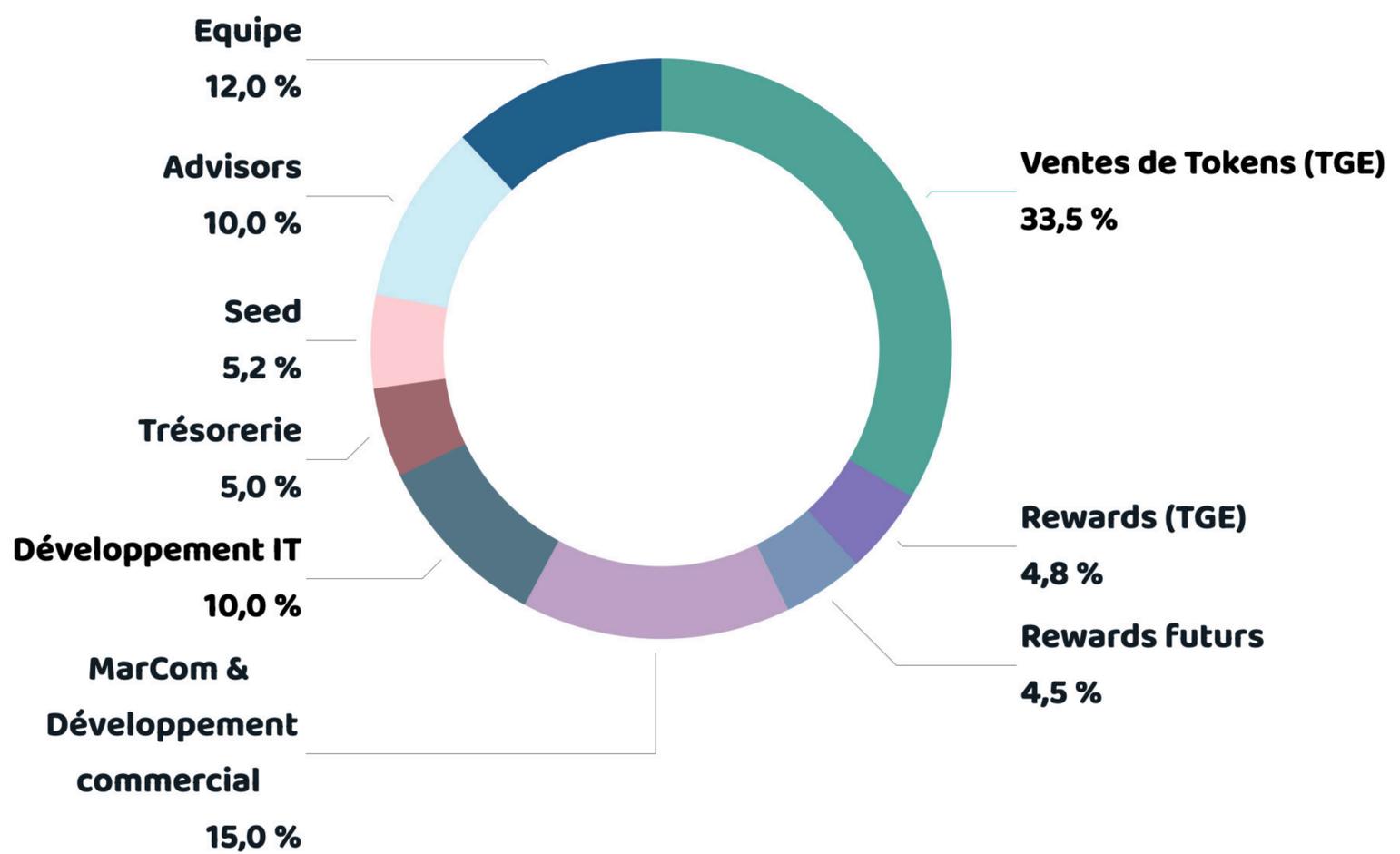
⁴ Le swap MATIC/POXO est géré automatiquement par le smart contract de l'ICO. Ce dernier répond parfaitement aux exigences en matière de décentralisation et de sécurité. Cette modalité de souscription, totalement décentralisée, est donc fortement privilégiée.

⁵ Dans ce cas, la valorisation du NFT sur la marketplace dépend du round de souscription et est donc calquée sur celle du POXO, en sachant que celui-ci passe de 0,04 € en Round 1 à 0,09 € en Round 4. Par exemple, un NFT de 100 € acquis lors du premier round de l'ICO confère à son détenteur un pouvoir d'achat sur la marketplace de : $100 * (0,09 / 0,04) = 225 €$.





Répartition des Tokens





Ventes de Tokens (TGE)

33,50% de l'offre totale de tokens (140 700 000 POXO) seront distribués au public en contrepartie de son soutien stratégique au financement du projet Sparkso. En fonction du round de la souscription, les tokens seront disponibles immédiatement dans leur totalité ou en partie, puis distribués linéairement à un rythme mensuel et sur une période précise (voir les modalités de cliff et de vesting, supra).

Rewards (TGE)

4,80% de l'offre totale de tokens (20 160 000 POXO) constitueront les bonus et avantages Referral liés aux achats de POXO durant l'ICO.

Rewards futurs

4,5% de l'offre totale de tokens (18 900 000 POXO) permettront de déployer le système d'incentives Help-to-Earn (cf. White Paper) et, plus généralement, d'animer la communauté de façon durable par le biais de récompenses.

MarCom & Développement commercial

15% de l'offre totale de tokens (63 000 000 POXO) seront alloués au marketing, à la communication et au développement commercial. Le financement du marketing et de la communication se fera au fil de l'eau. Quant aux Commerciaux, ils recevront 20% de leur rémunération sans délai et le reste linéairement sur 12 mois.

Développement IT

10% de l'offre totale de tokens (42 000 000 POXO) seront alloués au « Developers Fund » en vue de soutenir dans la durée les travaux de développement IT au sein de l'écosystème Sparkso. 20% des tokens seront déverrouillés directement après l'ICO. Les tokens restants seront libérés progressivement au cours des 24 mois suivants, en fonction des besoins.

Trésorerie

5% de l'offre totale de tokens (21 000 000 POXO) constitueront la réserve minimale de trésorerie permettant d'assurer la liquidité du POXO, notamment dans le cadre du listing. En fonction des besoins futurs associés aux pools de liquidité, cette réserve pourrait être abondée à partir de la rubrique MarCom & Développement Commercial et/ou avec les tokens invendus issus de la rubrique Seed.



Seed

Un maximum de 5,2% de l'offre totale de tokens (21 840 000 POXO) sera distribué aux investisseurs ayant contribué, en amont, au financement de Sparkso (seed-money). 30% de ces tokens seront déverrouillés lors du listing. Le montant global de collecte en seed-money ayant été limité à 300 000 € (cf. politique anti-baleines, voir infra), il est donc attendu qu'une partie de ces tokens ne soit pas vendue et alimente la réserve de trésorerie.

Advisors

10% de l'offre totale de tokens (42 000 000 POXO) sera affectée aux advisors pour rémunérer leur contribution en matière de mentoring et de consulting ainsi que leur implication dans la promotion de Sparkso et l'apport d'affaires. 20% des tokens seront distribués au début de la collaboration et le reste sera vesté linéairement sur 12 mois.

Equipe

Une rémunération représentant 12% de l'offre totale de tokens (63 400 000 POXO) sera allouée à la core team, en charge de la conduite du projet Sparkso. Ces tokens seront soumis à un cliff de 18 mois, avant d'être libérés à hauteur de 40%. Les 60% restants seront débloqués linéairement sur les 30 mois qui suivront.



Stratégie Anti-Dump

Dans le but de soutenir le prix du token POXO, en particulier à la suite du premier listing où il est de coutume d'observer une forte pression à la vente, une stratégie anti-dump a été définie en complément des mécanismes de cliff et de vesting.

Cette stratégie s'articulera principalement autour des axes ci-après :

- **Surcouche de liquidité (coussin de sécurité) :**

Au-delà de la liquidité initiale apportée lors du listing décentralisé, une surcouche d'ajustement pourra être injectée au niveau du pool de liquidité, de façon à lever, ponctuellement, d'éventuels déséquilibres entre offre et demande et à maintenir ainsi le prix du POXO à un niveau acceptable, avec en l'occurrence une cible plancher retenue de 0,08 € (soit une dépréciation de 11,11% par rapport au prix de clôture de l'ICO).

La mise en œuvre de cette démarche est conditionnée par l'atteinte de l'objectif de Middle Cap et concerne uniquement la période post-listing, en accompagnement du processus de stabilisation du prix du POXO.

- **Politique anti-baleines (seed-money) :**

Afin de prévenir des ordres de vente unitaires trop importants, susceptibles d'impacter de façon brutale et erratique le cours du POXO, une politique anti-baleines a été mise en place au niveau des différents tours de table et ventes privées de tokens.

Ainsi, les investissements institutionnels et privés au titre de la seed-money ont été plafonnés à un montant de 60 000 € et seront, pour certains, soumis à un calendrier de vesting conservateur. De plus, le montant global de collecte en seed-money a été limité à 300 000 €.

- **Politique anti-concentration (TGE) :**

Dans le même esprit que la politique anti-baleines, un plafond de souscription au titre du TGE a été instauré pour les 4 rounds de l'ICO, de façon à éviter une concentration trop importante des investissements, c'est-à-dire une minorité de souscripteurs qui détiendraient la majorité (ou, du moins, une part disproportionnée) des tokens vendus. Ce plafond est porté à 15 000 €.

Conjuguée avec la politique anti-baleines, cette position assumée vis-à-vis des gros investisseurs provoquera un effet dilution qui, mécaniquement, limitera la portée des mouvements spéculatifs et maintiendra, de ce fait, un signal positif au sein du marché.



- **Burn de tokens :**

Le token POXO n'étant pas inflationniste, sa quantité est donc plafonnée à vie (420 millions d'unités). En conséquence, l'offre globale sur le marché ne peut en aucun cas augmenter sur le long terme, ce qui exclut déjà toute baisse de prix liée à une hypothétique émission de tokens supplémentaires.

Il est cependant possible qu'à la fin de l'ICO tous les POXO mis en vente (TGE) ne soient pas écoulés auprès des souscripteurs ; en l'occurrence, si la Hard Cap n'est pas atteinte. Cela signifierait que les unités invendues restent au niveau de l'émetteur, autrement dit en la possession – indirecte – des membres de l'équipe Sparkso.

Afin de rassurer la communauté quant à l'usage qui sera fait de ces tokens, la possibilité de voter un burn leur sera offerte. Il sera donc possible de réduire la quantité de tokens en circulation et, de ce fait, de ramener à la baisse l'offre globale, ce qui contribuerait mécaniquement à soutenir le prix du POXO à moyen et long terme.

Cela étant, un éventuel burn de tokens ne saurait intervenir en Generation One de Sparkso, car il faut prendre en considération par ailleurs le processus de croissance de la marketplace et l'atteinte d'une certaine taille critique dans le futur (Generation 2). En d'autres termes, plus il y aura d'Apps dans la marketplace, plus la demande en matière de tokens sera importante, d'où le besoin de maintenir dans un premier temps l'offre globale de tokens.

A noter que, le cas échéant, le processus de burn serait modélisé de façon linéaire, afin d'éviter toute augmentation significative du prix du POXO qui encouragerait alors des mouvements massifs de vente, voire d'autres comportements opportunistes (notamment spéculatifs). L'objectif derrière cette linéarité consiste en effet à consolider dans la durée le niveau de prix et non pas à provoquer une hausse ponctuelle de celui-ci pour permettre aux détenteurs une prise de profit à court terme.



Exemple de Souscription

En considérant que l'ICO commence le 16 juin 2022, celle-ci se terminerait le 14 octobre 2022, soit au bout de 120 jours. Elle comporte 4 rounds de souscription.

Prenons l'exemple de Sara qui participe à l'ICO au niveau du Round 2, lequel est exempté de cliff mais est assorti d'un vesting mensuel étalé sur 8 mois.

Sara souscrit à hauteur de 3 000 MATIC. A ce stade, le prix du token POXO est de 0,06 €. Par ailleurs, nous supposons que Sara ne possède pas de lien Referral.

Combien de POXO doivent revenir à Sara ?

Si 1 MATIC vaut 0,50 €, Sara obtiendra $(3000 \times 0,50) / 0,06 = 25\,000$ POXO. De plus, elle touchera, séparément, 15% de bonus, soit 3 750 POXO supplémentaires.

Quand et à quel rythme Sara touchera-t-elle ses POXO ?

Admettons que le listing soit prévu pour le 10 novembre 2022 et que le point de départ du cliff et du vesting soit fixé au 5 novembre. Le décompte commence donc à partir du 4 novembre 2022 à 23:59 GMT+2.

La période de cliff étant nulle, Sara commencera à recevoir ses POXO dès le 5 novembre 2022. Sur les 25 000 POXO qui lui reviennent, elle en recevra alors 20%, c'est-à-dire 5 000 POXO.

La période de vesting étant de 8 mois, les 20 000 POXO restants lui seront alors versés tous les 30 jours pendant cette période, de façon linéaire. Sara touchera donc 2 500 POXO à chacune des échéances suivantes : 5 décembre 2022, 4 janvier 2023, 3 février 2023, 5 mars 2023, 4 avril 2023, 4 mai 2023, 3 juin 2023, 3 juillet 2023.

Que ce serait-il passé si Sara avait participé à l'ICO dès le Round 1 ?

A ce stade, le prix du token aurait été de 0.04 €. Hypothèse est faite ici qu'elle n'aurait pas fait partie des 500 premiers souscripteurs de POXO.

Pour 3000 MATIC, d'une part, Sara aurait reçu 37 500 POXO et, d'autre part, elle les aurait reçus en totalité dès le 5 novembre 2022.

Concernant le bonus, Sara aurait touché 20%, c'est-à-dire 7 500 POXO.